

PROGRAMME DIRIGEANT STRUCTURÉ

STRUCTURE, MANAGE AND GROW YOUR BUSINESS



Objectif du Programme

Reprenez le contrôle de votre activité et faites croître votre entreprise durablement grâce à notre **Programme Dirigeant Structuré**. Conçu pour les dirigeants et indépendants, ce programme vous offre un accompagnement concret et mesurable, fondé sur **24 ans d'expérience**, pour structurer votre modèle juridique, fiscal et patrimonial, piloter votre croissance avec des OKR, et assurer la pérennité de votre entreprise.

Format du Programme

- **Durée** : 3 mois
- **Sessions** : 6 demi-journées collectives
- **Lieu** : Présentiel à Marseille et distanciel
- **Groupe** : 10 dirigeants maximum
- **Suivi** : Encadré entre les sessions
- **Garantie** : Satisfait ou remboursé

Détail des Phases du Programme

Le programme est structuré en 4 phases clés, chacune axée sur un aspect essentiel de la structuration et de la croissance de votre entreprise.

Phase 1 : Clarté financière et pilotage (Mois 1)

- **Objectif** : Obtenir une vision claire de vos finances et mettre en place un pilotage efficace.
- **Contenu** : Diagnostic financier, création de tableau de bord personnalisé, identification des marges de manœuvre.
- **Résultat Attendu** : Compréhension approfondie de votre situation financière et capacité à prendre des décisions éclairées.

Phase 2 : Structuration stratégique et fiscale (Mois 2)

- **Objectif** : Optimiser votre structure juridique et fiscale pour une meilleure efficacité.
- **Contenu** : Optimisation du statut, de la rémunération et des flux financiers, révision de la fiscalité, élaboration d'un plan de structuration.
- **Résultat Attendu** : Structure optimisée pour réduire les coûts et maximiser les bénéfices.

Phase 3 : Pilotage stratégique et OKR (Mois 3)

- **Objectif** : Mettre en place un pilotage stratégique basé sur des objectifs clairs et mesurables.
- **Contenu** : Définition des OKR (Objectives and Key Results) pour 2026, création d'une roadmap de croissance, mise en place d'un système de suivi.
- **Résultat Attendu** : Stratégie claire et mesurable pour atteindre vos objectifs de croissance.

Phase 4 : Croissance durable et passage à l'action

- **Objectif** : Mettre en œuvre votre plan de croissance et assurer sa durabilité.
- **Contenu** : Mise en œuvre des actions, ajustements nécessaires, intégration des leviers d'investissement.
- **Résultat Attendu** : Croissance durable et pérenne de votre entreprise.

Tarif et Garantie

- **Tarif** : 2 000 € HT pour 3 mois
- **Garantie** : 100 % satisfait ou remboursé

Synthèse de la Progression

Phase	Thématique	Objectif principal	Contenu clé	Livrable/Résultat
1	Clarté financière et pilotage	Vision claire des finances	Diagnostic, tableau de bord	Tableau de bord personnalisé
2	Structuration stratégique et fiscale	Optimisation juridique et fiscale	Statut, rémunération, fiscalité	Plan de structuration optimisé
3	Pilotage stratégique et OKR	Pilotage basé sur des objectifs	Définition OKR, roadmap	Roadmap de croissance 2026
4	Croissance durable	Mise en oeuvre du plan	Actions, ajustements, investissements	Croissance durable de l'entreprise

Un accompagnement ancré dans le réel

Expérience et Réseau de Partenaires

Partage d'Expérience

Au-delà des outils et de la méthode, ce programme s'appuie sur plus de 20 ans de terrain auprès de dirigeants et d'entrepreneurs. Je partage ce que la théorie ne dit pas :

- Les erreurs les plus coûteuses commises par les entrepreneurs, pour vous éviter de tomber dans les mêmes pièges.
- Les décisions les plus rentables observées dans les entreprises performantes, vous permettant de maximiser vos chances de succès.

Réseau de Partenaires de Confiance

Tu bénéficieras aussi de mon réseau de partenaires de confiance : banquiers, experts-comptables, avocats, notaires et autres conseillers stratégiques. Tous sont habitués à accompagner des dirigeants ambitieux et exigeants, et sont prêts à vous apporter leur expertise pour soutenir votre croissance.

Optimisation et Retour sur Investissement

Optimisation Fiscale

Et parce que chaque fin d'année est une opportunité, nous aborderons les principaux leviers de charges et d'optimisation fiscale pour maximiser ton retour sur investissement. Grâce à notre

expertise, nous t'aiderons à identifier les meilleures stratégies pour alléger tes charges fiscales et améliorer ta rentabilité.

Maximisation du ROI

Un ROI qui n'a pour limite que ta trésorerie — chaque décision prise doit rapporter, pas coûter. Nous nous concentrons sur des stratégies qui garantissent un retour sur investissement tangible et significatif, en veillant à ce que chaque euro investi contribue directement à la croissance durable de votre entreprise.

Contact

Deux formats : présentiel à Marseille et distanciel

Cohorte limitée à 10 dirigeants pour un accompagnement personnalisé

 **06 14 23 45 04**

 **najib.maresni@ennea-conseils.fr**